HOLIDU | Smart Destination

Der verlässliche Partner für Ihre Unterkunft

Liebe Gastgeber,

effiziente und professionelle Unterstützung der Unterkunftsbetreiber steht im Mittelpunkt der regionalen Tourismusarbeit. Gäste erwarten dabei nicht nur maximale Sichtbarkeit auf den relevanten Vertriebskanälen, sondern auch einen reibungslosen, effizienten Buchungsprozess.

Unsere Mission ist es, Hotels und vertriebsorientierte Gastgeber dabei zu unterstützen, ihre Unterkünfte optimal zu präsentieren und Buchungszahlen nachhaltig zu steigern. Mit einer leistungsstarken, technisch ausgereiften Lösung verbinden wir moderne Ferienvermietung mit der Besonderheit der regionalen Marke.

Wir übernehmen die Technologie, Reichweite und Distribution - damit Sie sich auf Ihr Kerngeschäft konzentrieren können: exzellente Gastfreundschaft.

Auf den Erfolg Ihrer Unterkunft.

Ihr Holidu Team

Die Komplettlösung für Ihre Unterkunft

- Wir richten uns nach den Bedürfnissen unserer Partner — nicht umgekehrt.
- Je nach Ausgangslage bieten wir entweder eine vollständige Lösung für Buchungen und Vertrieb oder unterstützen gezielt dort, wo bestehende Strukturen ergänzt werden sollen.
- Unterkunftsanbieter können unsere Lösung komplett nutzen oder einzelne Funktionen in ihre bereits vorhandenen Systeme einbinden. So lassen sich zusätzliche Buchungswege erschließen, ohne die gewohnte Arbeitsweise grundlegend zu verändern.
- Das Ergebnis: mehr Sichtbarkeit und Buchungen, bei voller Flexibilität und minimalem Aufwand für den Betrieb.

HOLIDU | Smart Destination

- ✓ Mehr Reichweite. Mehr Buchungen.
- ✓ Alles zentral verwalten - einfach und übersichtlich
- ✓ Anbindung an über 150 gängige Property-Management-System
- ✓ Vertrieb gezielt erweitern statt neu aufsetzen
- ✓ Regional verankert, international sichtbar

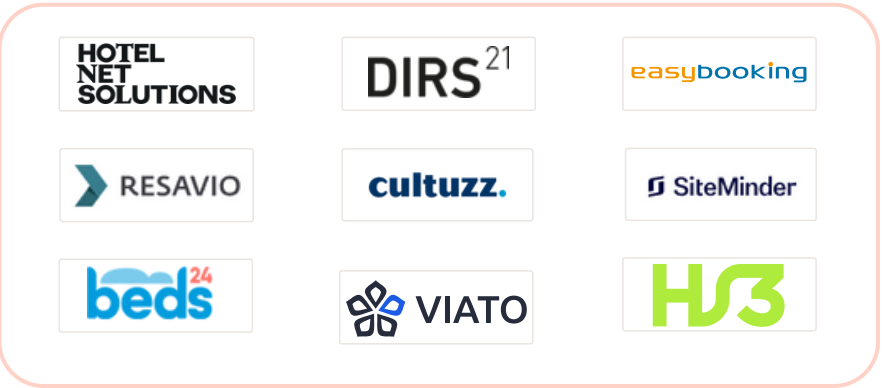
Wir lieben Technologie - Schnittstellen zu über 150 Channelmanagern

Bereits ein Property-Management-System im Einsatz? Kein Problem - wir binden es professionell an.

Für Gastgeber, die bereits mit einem Property-Management-System arbeiten, bieten wir eine alternative Anbindung zu unserer eigenen leistungsstarken Verwaltungssoftware. Über Schnittstellen zu über 150 Channelmanagern und PMS-Anbietern können bestehende Systeme weiterhin genutzt und gezielt um zusätzliche Buchungs- und Vertriebskanäle ergänzt werden. So behalten Sie Ihre gewohnten Abläufe bei und erweitern Ihren Vertrieb ohne Systemwechsel.

Die Anbindung an unsere Buchungs- und Vertriebslösungen erfolgt durch Holidu kostenfrei. Gerne unterstützen wir Sie bei der Einrichtung.

Bitte beachten Sie, dass bei Ihrem PMS-Anbieter gegebenenfalls einmalige oder laufende Gebühren anfallen können.

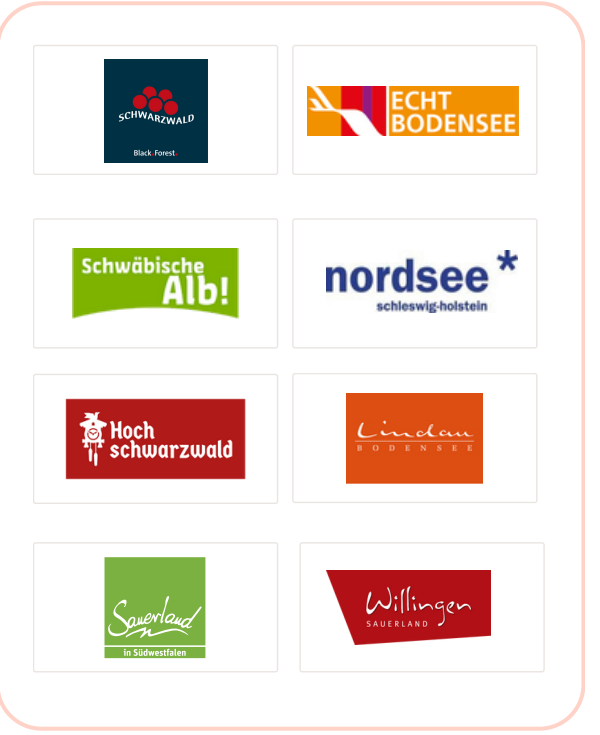


und viele weitere

Wir lieben unsere Regionen - Buchbarkeit über Ihre Destination

Übernachtungsbetriebe sind das Aushängeschild jeder touristischen Destination. Wir bieten den technischen und personellen Hintergrund, damit Gastgeber und Region den Weg zu neuen Gästen optimal Hand in Hand gehen. Holidu arbeitet mit vielen beliebten Urlaubsdestinationen zusammen.

Es entsteht eine Win-Win Situation: Touristische Destinationen bieten über deren Internetseiten tolle buchbare Angebote für Gäste, die über Holidu dort eingespielt werden. Gastgeber profitieren von einer maximalen Reichweite, dank des großen regionalen und internationalen Vermarktungsnetzwerkes.



Faires Provisionsmodell -
Nur bei erfolgreichen Buchungen zahlen

5% Holidu-Gebühr

Gilt für alle Buchungen und deckt alles ab, was Sie brauchen, um Ihre Ferienvermietung zu verwalten und auszubauen.

- ✓ Komplettes Property-Management-System oder optional Schnittstellenanbindung
- ✓ Veröffentlichung auf über 27 Plattformen vor allem auf Ihrer Regionsseite

+ 12,5% Portalprovision

Für Buchungen über externe Plattformen wie Booking.com, Airbnb, Holidu und viele weitere fällt eine Portalprovision an, die gemeinsam mit der Holidu-Gebühr berechnet wird.

Gesamtkosten bis zu 17,5 % (5 % Holidu-Gebühr + 12,5 % Portalprovision) zzgl. MwSt., falls anwendbar.

+ 8-12 % Portalprovision DMO

Für Buchungen im regionalen Netzwerk wie Baden-Baden.com, Sauerland.com und viele weitere in DACH fällt eine Portalprovision an, die gemeinsam mit der Holidu-Gebühr berechnet wird.

Gesamtkosten bis zu 17 % je nach Destination (5 % Holidu-Gebühr + 8-12 % Portalprovision) zzgl. MwSt., falls anwendbar.

Wir beantworten Ihre Fragen

Ist Holidu der richtige Partner für mein Hotelangebot?
Ja. Holidu hat für die Anbieter von Hotelleistungen die ausgereifte Technologie, um die regionale Buchungsstrecke für alle Leistungsträger erfolgreich einzusetzen.

Ich bin schon bei Booking.com. Kann ich meinen Eintrag in Holidu integrieren?
Ja. Wir können gerne bestehende Einträge in das Holidu PMS übernehmen. So erweitern Sie Ihr Netzwerk ohne dass Sie Bewertungen verlieren.

Ich bin schon über meinen Channelmanager bei allen relevanten Portalen, kann ich Holidu trotzdem nutzen?
Ja. Holidu Smart Destination als Schnittstelle läßt sich passgenau auf Ihre Bedürfnisse einrichten, so dass sie das Netzwerk optimal zum Einsatz bringen.

Ist Holidu ein Buchungsportal?
Ja. Holidu ist ein erfolgreiches Buchungsportal und gleichzeitig auch eine Gastgeberanwendung/PMS mit Channelmanager und Schnittstellenmöglichkeit.

Wir freuen uns auf die Zusammenarbeit

"Wir kümmern uns persönlich um alle unsere Kunden. Wir geben Ihnen Ratschläge, empfehlen die beste Strategie für Ihre Unterkunft und setzen sie gemeinsam um."

Neugierig?
Dann buchen Sie sich hier ein Gespräch zum Kennenlernen

Überzeugt?
Dann melden Sie sich gerne direkt an. Hier finden Sie unsere Vereinbarung.

Wissbegierig?
Dann lesen Sie auf unserer Website weiter.

Bei weiteren Fragen melden Sie sich unter:
serviceteam@holidu.com